**2-pager Investeringsvoorstel / haalbaarheid**

*Voor een efficiënte kennismaking, vragen we je vriendelijk onderstaand formulier in te vullen. Probeer hierbij specifiek en realistisch te zijn. Bedrijfsgeheimen hoeven niet prijsgegeven te worden, maar een te algemene introductie werkt niet. Houd de informatie verder compact, dus kopieer geen teksten uit je businessplan!*

*Met deze informatie kunnen wij snel screenen of ons fonds of netwerk iets voor je kan betekenen. Wij nemen in de regel binnen vijf werkdagen contact met je op. Mail het formulier en je pitch deck naar* [*info@vectrix.nl*](mailto:info@vectrix.nl)

**Bedrijfsgegevens**

|  |  |
| --- | --- |
| Bedrijfsnaam |  |
| Voornaam contactpersoon |  |
| Achternaam contactpersoon |  |
| Email |  |
| Mobiel nummer |  |
| Hoe ben je bij ons terecht gekomen? |  |
| Juridische vorm |  |
| KvK nummer |  |
| Jaar van oprichting |  |
| Huidige aandeelhouders in % |  |

**Financiën**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 2017 | 2018 | 2019  heden | 2019 prognose | 2020 prognose | 2021  prognose |
| FTE |  |  |  |  |  |  |
| Omzet |  |  |  |  |  |  |
| Winst/verlies |  |  |  |  |  |  |
| Klanten/gebruikers |  |  |  |  |  |  |
| Omzet per klant/gebr. |  |  |  |  |  |  |

**Vertel in één zin wat je bedrijf doet**

|  |
| --- |
|  |

**Welk probleem los je op voor je (potentiële) klanten?**

|  |
| --- |
| Vertel welk probleem je oplost, waarom dit een probleem is en waarom de markt op jouw oplossing zit te wachten. |

**Wat maakt je uniek?**

|  |
| --- |
| Wie zijn je concurrenten en wat maakt je anders. |

**Waar staat het bedrijf nu?**

|  |
| --- |
| - Is een eerste product af?  - Heb je klanten/pilots? Namen? Resultaten?  - KPI’s, relevante metrics? |

**Team**

|  |
| --- |
| Hoeveel oprichters en medewerkers heeft het bedrijf.  Werken jullie exclusief en fulltime voor dit bedrijf. Indien niet fulltime wanneer wel?  Korte omschrijving van de oprichters en waar jullie elkaar van kennen.  Relevante adviseurs/commissarissen en huidige investeerders. |

**Marktomvang en business model**

|  |
| --- |
|  |

**Financieringsbehoefte**

|  |
| --- |
| Bedrag: € |
| Waaraan ga je het aan besteden:  € …. salaris, € ….. marketing, € ….. buitenlandse expansie, € ….. productontwikkeling |
| Geld tot op heden zelf geïnvesteerd: € |
| Geld tot op heden door investeerder geïnvesteerd: € …… en datum investering: |
| Huidige aandeelhouders in %: |
| Arbeid tot nu toe geïnvesteerd in uren: |

**Wat voor investeerder wordt gezocht?**

|  |
| --- |
| NextStage Early Stage Fund investeert direct in aandelen/eigen vermogen. Wij verstrekken geen (converteerbare) leningen. Naast geld brengen onze fondsleden een deel van hun tijd, netwerk en expertise in.  Bandbreedte pre-money waardering van bedrijf: €  Gewenste achtergrond / netwerk van onze fondsleden: |